

Незабываемый отдых. Поездка в Турцию



★ Отдых, море, природа, удивительные уголки мира, что еще нужно для счастья? А отдыхать вместе со своими коллегами, лучшими сотрудниками компании вдвойне приятно. С 11-18 сентября лучшие сотрудники Salve Finance с Украины, Чехии, Словакии отправились на отдых в Турцию, в провинцию Анталии, г. Белек. Во время отдыха была проведена конференция всех стран Salve. Перед лучшими сотрудниками компаниями выступи-

ли главные руководители Salve Finance, а также региональные руководители.

Основной темой конференции были «люди в Салве» — это те сотрудники, которые на протяжении 20-лет посвятили свою жизнь, свои умения для развития бизнеса в Салве. Основатель Salve Group Петер Криштофович поздравил сотрудников с 20-летием компании. Представил новые возможности Salve, новые акции компании, рассказал о перспективах развития компании в будущем. Он акцентировал на важности финансового консультирования и на том, что желает видеть каждого сотрудника Salve профессиональным специалистом в области семейных финансов. Также он был восхищен предпринимательскими качествами сотрудников Салве.

У выпуске:

- *Незабываемый отдых. Поездка в Турцию* ▷
- *Квартальные семинары как мощные инструменты мотивации.* ▷
- *Самые успешные по продукции.* ▷
- *Локальные акции.* ▷
- *Дни рождения октябрь.* ▷
- *Ситуация вокруг AEGON.* ▷



Незабываемый отдых. Поездка в Турцию

Роман Чундерлик, директор по продажам в Украине рассказал о новой эффективной системе Salve PAYG (Pay-as-go) на договора страхования и презентовал продуктовые новинки Salve Finance.

Петер Заплетал, генеральный директор Salve Finance в Чешской республике акцентировал внимание на технологическом развитии Salve в Чешской республики, в частности об уникальной софтовой поддержки клиентов Salve.

Ярослав Колос, генеральный директор Salve Finance в Украине рассказал о том что Salve Finance признали лидером среди всех финансово-брокерских учреждений по версии независимого ранжирования проведенным Национальным бизнес-рейтингом.

Кроме незабываемого отдыха в 5-тизвездочном отеле Топ-сотрудники Salve на-



сладились незабываемой автомобильной экскурсией по побережью Турции, по древнему историческому городу Перге, увидели чарующий водопад Куршунлу, посетили православную святыню в древнем античном городе Мира. Это церковь святого Николая Чудотворца, находится в самом центре современного Демре. Она была построена в IV веке на руинах Храма Артемиды в Мире. В помещении храма сохранился саркофаг, где хранились мощи

Николая Чудотворца. В XI веке итальянские торговцы-мореплаватели выкрали мощи Святого Николая и перевезли их в итальянский город Бари, где они хранятся по сей день. По легенде, каждая незамужняя девушка, прикоснувшись к саркофагу Святого Николая Мирликийского обязательно выйдет замуж!

От поездки у всех осталось много позитивных и ярких впечатлений! Присоединяйся к нам, развивайся и путешествуй вместе с Salve Finance!



Квартальные семинары как мощные инструменты мотивации

Чтобы быть успешным сотрудником необходимо постоянно развиваться и улучшать свои качества и способности. Принцип работы компании Salve Finance заключается в том, что сотрудники непосредственно состоят в структурах региональных руководителей. Так проще понять специфику региона, сформировать команду, которая будет совместно достигать поставленных целей.



Раз в квартал в регионах проводятся конференции, мотивационные семинары. На которых руководители вместе со своей структурой подводят итоги проделанной работы, определяют состояние текущих дел, отмечают успехи команды, награждают победителей.

Ведь когда в сотрудников присутствует командный дух, они настроены на успех и достижения, тогда регионы будут показывать достойные результаты и больше людей станут командой Салве.

Квартальные семинары график проведения.

Беляев Александр

1 октября

Тема: Мотивация сотрудников на улучшение эффективности работы

Место проведения: г. Харьков, конференц-зал Галереи АВЭК

Лекторы - Беляев Александр, Петрищева Светлана, Колесник Николай, Жадан Алексей, Канищева Оксана, Магон Виктория

Что будет?

Наградим лучших по групповым показателям (3,4,5,6 позиции), лучшего по личной продукции, лучшего искателя и полевого тренера (фамилии еще неизвестны, т.к. квартал не закрыт)



Квартальные семинары как мощные инструменты мотивации

Рябинин Игорь,

Терская Вера

Тема: К-3(карьера)

09.10.2016

Место проведения: г. Каменское, ресторан Европейский, с 10:00 до 18:00.

- отдельный менеджерский семинар-3 часа.(тема -рекрутинг)

Награждения лучших (по итогам 3-го квартала) в номинациях+дипломы перехода на позиции.

На семинар планируем 100 человек Спикеры: члены С.Д.+ лучшие Р.О. по результатам 3-го квартала.



Сергей Чернявский,

Инна Коваль

22-23.10.16

Место проведения:

г. Днепр, Турбаза «Лесной»

План: 100 людей

Что будет?

Награждение лучших по итогам 3 квартала,
Аттестация полевых тренеров

Специальный гость.



Глазков Виталий,

Руденко Игорь

22.10-23.10

Место проведения:

г. Южный, санаторий «Портовик»,

Спикеры: Спикеры: Глазков В., Глазкова Т. Руденко И., Розенберг И.



Король Виктор

22-23.10.16

Место проведения:

г. Ровно, комплекс «Хутор»

Спикеры: Король В., Черняк Л., Татарин А., Гуца Л., Скворода Н., Малафиевко Є.



Квартальные семинары как мощные инструменты мотивации



**Рыжкова Ирина,
Крестеджиянц Арсен**

22-23.10.16

Место проведения: г.Каховка, Таврийск

Спикеры: Рыжкова Ирина, Крестеджиянц Арсен, Лисяная Надежда, Горбунова Марина

План: 50 человек.

Ренди Гейдж. Семинар



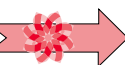
24 сентября в Праге проводился бизнес-семинар успешного предпринимателя, бизнес-эксперта современности Ренди



Гейджа. Тематика была посвящена принципам победителя.

Одним из спикеров был основатель Salve Group Петер Криштофович. Он презентовал деятельность РК Academy, а также представил собственное видение мотивации к достижению успеха.

На бизнес-семинаре также присутствовал Ярослав Колос, генеральный директор Salve Finance Ukraine.



Розыгрыш Facebook.

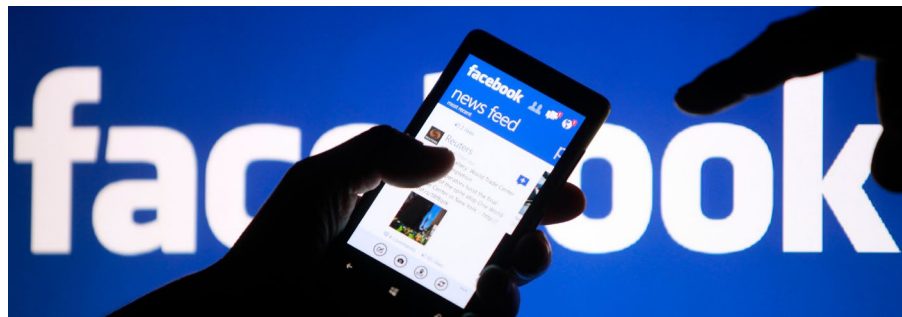
В течении всего месяца Salve Finance проводила Facebook-розыгрыш фирменной сувенирной продукции Salve-сентябрь.

Условиями было: Поделиться записью, быть подписчиком Salve Finance в Facebook.

В конце месяца были определены победители.

*за 1-е место Елена Ярема получит фирменную кепку и ручку от Salve Finance

*за 2-е место Антонина Ковальчук получит фирменную визитницу и ручку от Salve Finance.



[Узнавайте о розыгрышах больше следите за Salve Finance в Facebook.](#)

ПОЗДРАВЛЯЕМ ПОБЕДИТЕЛЕЙ !!!



1-е место:
Елена Ярема

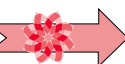


1 место

2-е место:
Antonina Kovalchuk



2 место



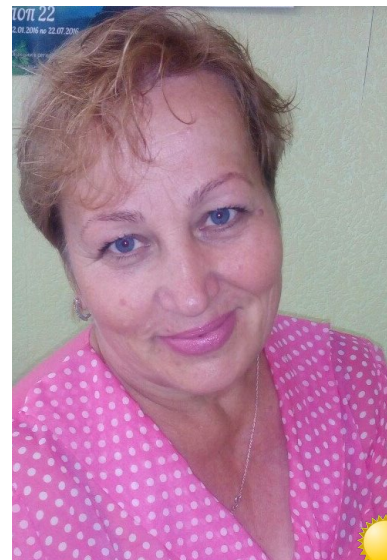
Оценивание самых успешных по продукции

- ✓ За этот месяц происходило оценивание самых успешных за сентябрь 2016. Оценивались такие категории: «Групповая продукция» на позициях: **РД, ТД, РР, РО, РП** и собственная продукция.
- ✓ В **групповой продукции** использовался принцип 70% ноги.
- ✓ Касательно **собственной** позиция не учитывается.



РД

1. Чернявский Сергей.
2. Глазков Виталий.
3. Беляев Александр.



ТД

1. Терская Вера.
2. Рыжкова Ирина.
3. Король Виктор.



РР

1. Мирошниченко Анна.
2. Федина Елена.
3. Петрищева Светлана.

РО

1. Четвертак Татьяна.
2. Татарин Анна.
3. Кипоть Любовь.

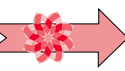


РП

1. Иванец Андрей.
2. Бебешко Надежда.
3. Журавель Людмила.

Собственная продукция

1. Хмара Надежда
2. Мякотина Татьяна
3. Беляев Александр.
4. Ярема Елена
5. Рыжкова Ирина



Локальные акции

Команда Александра Беляева



КАРТИНГ

1 сотрудник + 1 договор
или
2 сотрудника
или
2 договора

Период действия акции:
сентябрь
участники - 1,2,3 позиции



Команда Игоря Рябина, Дмитрия Курченка,
Терской Веры



salve  finance . DNEPR

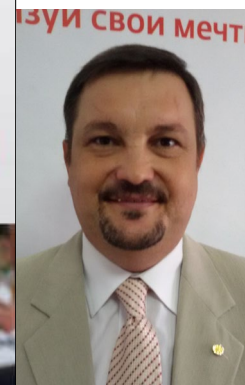
OCTOBERFEST

Период
акции:
01.08.2016
- 30.09.2016




Локальная Акция

Условия:
80алм.личн.+1 Н.С., 3 Н.С., 3x3x30+ПТ.



Команда Ирины Рыжковой



АКЦИЯ СЕНТЯБРЯ!
2 НС или 2 договора



победителям
льготы на кварталный семинар
-100% стоимости



salve  finance
БУДУЩЕЕ ЕСТЬ СЕЙЧАС

Локальные акции

Команда Виталия Глазкова и Игоря Руденко





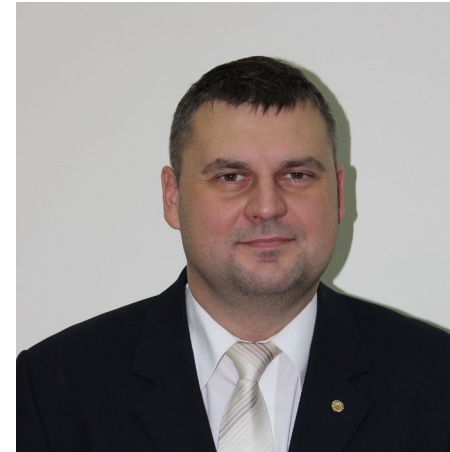
АКЦИЯ: РАФТИНГ
Условия: 1 контракт или
один новый сотрудник

Период проведения: 1-09.09.2016г.

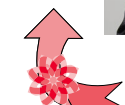




Команда Сергея Чернявского, Инны Коваль



Команда Виктора Короля



Поздравляем С Днем Рождения!

Именинников месяца:

Четвертак Татьяну
Андриасову Татьяну
Девятку Людмилу
Носенко Светлану
Горбунову Марию
Люльченко Викторию
Фоменко Людмилу
Вовк Ирину
Кудрявцеву Наталию



Чернявского Сергея 19.10



Терскую Веру 21.10

Ситуация вокруг СК AEGON



Вы уже знаете о том, что **СК AEGON продала свой бизнес в Украине** и уходит с нашего рынка. Это вызвало много вопросов и недопониманий со стороны сотрудников компании Салве Файненс, так и клиентов компании.

Генеральный директор Салве Файненс Украина Ярослав Колос об этом вопросе:

На сегодняшний день возникает много вопросов по поводу ситуации с СК AEGON. Да, дей-

ствительно, группа Aegon приняла решение о выходе с украинского рынка, **продав свой бизнес финансовой группе ТАС**. В принципе, ничего сверхъестественного в этом нет, так как практически каждый бизнес может создаваться для продажи. Это означает, что по истечении 4-6 месяцев, как только будет получено подтверждение сделки со стороны регуляторов, Aegon прекратит операции в Украине, а право собственности перейдет к группе «ТАС». Все страховые программы, которые функционировали за время существования СК «Эйгон Лайф Украина» будут действительны согласно срокам действия страховых договоров.

У клиентов еще есть время заключить договор по страховым программам AEGON, они будут действительны до конца этого года, потом страховая группа ТАС будет оптимизировать свой портфель продук-

тов, и не будет отдельно ТАСовских или Эйгоновских страховых продуктов.

Касательно вопросов почему СК AEGON решила уйти с украинского рынка: решение о продаже было принято по истечении 2-х лет наблюдений и анализа развития бизнеса. Для Эйгона украинский рынок все еще маленький, на поддержание своего бизнеса они вкладывали гораздо больше, чем зарабатывали. Пока ни платежеспособность, ни массовое сознание наших граждан не позволяют делать этот бизнес в миллиардах, к чему привыкли топ-мировые страховые компании. Кроме того, есть понятие регионального присутствия, и Эйгон в данный момент больше сфокусирован на рынках дальней Азии, Северной Америки и Западной Европы. Пару лет назад они также ушли с рынка России, который больше украинского.

СК Aegon непрерывно оптимизирует свой портфель. В результате компания приняла



Ситуация вокруг СК AEGON

решение выйти из украинского бизнеса. Решение о продаже бизнеса в Украине СК AEGON было принято после того, как было получено согласие от покупателя, который соответствует стандартам группы Aegon в отношении обслуживания клиентов. Найден покупатель в лице TAS Group.

Страховая Группа «ТАС», активно занимающаяся страхованием рисков и страхованием жизни («Страховая компания «ТАС») имеет длительную и плодотворную историю работы на рынке Украины. Кроме того, материнская компания, Группа «ТАС», имеет стратегию дальнейшего развития компании в финансовом секторе Украины, в частности, в банковском секторе. Группа «ТАС» приняла положительное решение о приобретении 100% акций ПРАТ «СК «Эйгон Лайф Украина».

В результате, группа «ТАС» объединит бизнес Aegon Life Ukraine с бизнесом существующей компании по страхованию жизни под брендом «ТАС Лайф». Слияние операционной деятельности двух компаний создаст второго по величине игрока на украинском рынке жизни, сбережений и пенсий.

ТАС – это финансово стабильная и адекватная группа. Там правильный менеджмент, они правильно работают с активами и резервами. То есть для клиентов там рисков нет. ТАС станет №2 на рынке, и это очень интересный бизнес для потенциального мирового инвестора. Все зависит от развития Украины, но планы у группы ТАС такие точно есть. Поэтому не удивляйтесь, если через 3-5 лет клиенты ТАС перейдут под обслуживание какого-то международного бренда. На 17 октября запланирована встреча с

акционером ТАС. Салве в объединенной ТАС-Эйгон имеет около 20 тысяч ДЕЙСТВУЮЩИХ клиентов. А исторически мы им нашли более 40 тысяч клиентов. Поэтому мы очень много значим для них и, естественно, мы это используем в интересах наших клиентов и сотрудников.

Еще хочу Вас проинформировать о завершении переговорного процесса со страховыми компаниями. Естественно, Салве не будет оставаться с одним партнером, так как мы являемся независимым финансовым брокером и будем давать клиенту право выбора. В ближайшие дни мы примем решение о подписании контракта с новым ИНОСТРАННЫМ партнером или партнерами.

Также ведутся переговоры с рисковыми страховыми компаниями и не страховыми (инвестиционными) финансовыми учреждениями. Будем расширять портфель.

